

A T T I T U D 

MARKETING E COMUNICAZIONE

Presentazione

ATTITUDO

MARKETING E COMUNICAZIONE

Lo stile di Attitudo

- ★ Dopo oltre 20 anni spesi nel mondo della comunicazione, nel 2003 ho creato Attitudo pensandola come uno studio di comunicazione collegato, quando opportuno o necessario, ad altri professionisti solidi e competenti. In questo modo la qualità è alta e i costi restano affrontabili.
- ★ Attitudo è conosciuta fra i giornalisti come un'agenzia che comprende le loro necessità. Ciò significa per loro: tempi rapidi di risposta, nessuna perdita di tempo, background tecnico e giornalistico elevato, capacità di aiutarli a trovare le giuste informazioni e nuove idee.
- ★ Attitudo preferisce essere considerata dai clienti un consulente al quale chiedere e con il quale valutare e discutere il cosa, il come e il quando, invece di un banale "ufficio di produzione".

ATTITUDO

MARKETING E COMUNICAZIONE

I clienti

- ★ **ECS Italia** – Leader europeo nei servizi finanziari e tecnologici per infrastrutture IT
 - ★ **Epson Italia** – Leader mondiale nel settore del Digital Imaging
 - ★ **Generation:3** – società italiana di consulenza
 - ★ **NetApp** - Leader mondiale nello storage unificato
 - ★ **SR LABS** – Leader mondiale nei prodotti basati su eye-tracking
-
- ★ Abbiamo lavorato anche per: **Bellezza.it, ePrice.it, Generation:3, Kallideas, Khamsa, Idearium, Irpe, Itineranet, Lorenzsoft, Medion, Metel, Netezza, Netpartnering, Optoma, RCM, SHG, Solidworks, Sony Online Entertainment, SOS, Università di Pavia, Weblin.**

I servizi

- ★ **Consulenza di marketing** (strategica e operativa)
- ★ **Consulenza di comunicazione** (strategica e operativa)
- ★ **Ideazione e gestione di piani di Media Relations**
- ★ **Progettazione e realizzazione di eventi**
- ★ **Formazione**

ATTITUDO

MARKETING E COMUNICAZIONE

Giuseppe Turri

- ★ **Oltre 30 anni di esperienza** in Comunicazione e PR nel settore ICT:
 - **8 anni come proprietario di Attitudo**
 - **10 anni come PR Manager o Direttore della Comunicazione in multinazionali quali:** Apple Computer, Compaq, HP.
 - **8 anni in agenzie di PR come Account Director o Operation Manager. Tra i clienti:**
 - ◆ **Aziende internazionali:** Baan, Cable & Wireless, Cabletron, DNV, Elsa, Intergraph, Ipswitch, Lexmark, Lotus Software, Matrix One, Mentor Graphics, NCR, Nixdorf, Oracle, Parametric Technology, Pearle, Sanofi-Synthelabo, Sherpa, Swisscom, Sybase, TRW, Unisource,
 - ◆ **Aziende italiane:** CH Ostfeld, DEA, Fidia Sistemi, Italcad, Logitron.
 - ◆ **Lancio della filiale italiana o start-up:** Elsa, Generation:3, Ipswitch, Kallideas, Medion, Mentor Graphics, Swisscom, Unisource,
 - **5 anni come giornalista di informatica.**
- ★ **Strette relazioni personali con molti giornalisti dei settori tecnico ed economico** in aree diverse: quotidiani, stampa tecnica, stampa economica, Radio/TV e, naturalmente, internet.

ATTITUDO

MARKETING E COMUNICAZIONE

I vantaggi di affidarsi ad Attitudo

- ★ Profonda conoscenza di giornalisti, delle testate e del "mercato dell'informazione"
- ★ Esperienza, professionalità e trasparenza
- ★ Capacità ed esperienza nello sviluppo e nella gestione di nuovi programmi di comunicazione
- ★ Conoscenza dei mercati e dei modelli di business
- ★ Massima flessibilità e capacità di operare tanto con grandi multinazionali quanto con piccole realtà locali
- ★ Vasto insieme di collaboratori ad alta professionalità per supportare a 360° tutte le attività di marketing/comunicazione/pubblicità/eventi di un'azienda

ATTITUDO

MARKETING E COMUNICAZIONE

Esempi: conferenza stampa



ATTITUDO

MARKETING E COMUNICAZIONE

Esempi: Kick-Off ed eventi



ATTITUDO

MARKETING E COMUNICAZIONE

Esempi: Web & Brochure

NETEZZA
The Power to Question Everything



we deliver.

TOO MANY TIMES COMPANIES INVEST IN TECHNOLOGY WITHOUT REAPING THE EXPECTED RETURN

TOO MANY TIMES TECHNOLOGY SOLUTIONS ARE SEPARATED FROM COMPANY PROCESSES, ORGANIZATION, FINANCIAL MANAGEMENT AND THE HUMAN FACTOR

TOO MANY TIMES FOCUS IS LOST ON THE SPEED OF CHANGE: A PROJECT LASTING LONGER THAN SIX MONTHS CONCLUDES AFTER BUSINESS NEEDS HAVE RETRANSFORMED

COMPETENCE IS OUR VALUE

Our effective and efficient organization forms a single team with our customers to provide excellent quality results and predictable delivery timing. Our competence is built upon over 20 years of activity in design, implementation and management of complex environments.

We know all ICT segments: technologies, architectures and solutions.

We understand the meaning of company governance, processes and management.

We believe the correct utilization of technology is a key value for companies.

UNDERSTANDING OUR CUSTOMER BY TALKING HIS LANGUAGE

We speak the customer's language and are able to understand his needs and objectives. Understanding our customer allows us to design solutions with an eye for feasibility, simplicity and rapid implementation.

We form the natural interface between the customer and his results.

RESULTS-ORIENTED CONSULTING

We provide consulting to companies that need to transform or evolve their business through ICT. We integrate technological solutions with the company's processes and organization.

We apply a clear economical model designed to improve efficiency and to rapidly produce tangible value.

We are positioned between Management/Strategic Consulting and System Integration to provide the best of two worlds.

Our independence, credibility and flexibility allow us to offer the best solutions and options for our customers.

Our customers demand tangible results...

Generation:3
TECHNOLOGY 2 BUSINESS

via Valporetta, 10
20133 Milano - Italy
Tel. +39 02 8905 447 • Fax +39 02 8905 4444
www.generation3.com • info@generation3.com

Amsterdamstraatweg, 55A
3744 MA Baarn - The Netherlands
Tel./Fax +31 35 5428193
www.generation3.nl • info@generation3.nl

Generation:3
TECHNOLOGY 2 BUSINESS

Generation:3, Technology 2 Business, G2 Discovery, G3 Connect, G3 Experts, G3 Knowledge, G3 Monitor, G3 Information Value are Registered Trademarks by Generation:3 srl.
Information and service specifications presented in this leaflet are subject to change without notice and do not constitute contractual obligations.

THE NEW APPROACH TO TECHNOLOGY
Generation:3 was created as a new type of consulting firm with a very practical approach towards attaining tangible results.
We interpret ICT investments as a company development vehicle, capable of influencing strategic decisions.
Our Technology-2-Business approach makes ICT values visible by:

- > revising ICT operational costs and budget;
- > generating economical and financial benefits by utilizing ICT in key business and development processes;
- > sustaining company transformation to benefit from the best return on the investments rate;
- > enforcing regulation compliances requirements to evolve efficiency, continuity and security.

Technology-2-Business defines the ICT Infrastructure transformation process and designs a program of business-justified projects.

CONSULTING SERVICES
We care about market evolution and new customer requirements. Our consulting services are comprised of a baseline package to address ICT integration into business processes in addition to a set of specialized consulting services covering:

- > IT Governance for integrated and regulated ICT management
- > Information Lifecycle Management for managing and securing company information value
- > Business Continuity for establishing risk rate operations
- > Data Center Optimization for controlled and evolutionary resource growth
- > Management Consulting for aligning the company workforce and management to new organization and process models

AFFORDABLE COST
Our experience taught us that consulting must have a tangible value. To provide this, we designed a pricing model where all services are offered with:

- > clear results
- > short and predictable timing
- > fixed prices

We are so confident about our methodology, that we offer to share risks and benefits, accepting compensation based on the operational results of our services.

gruppo irpe

Da oltre 25 anni facciamo funzionare le aziende

Gruppo Irpe - Sede centrale - Via Pastore, 2 - 21046 Malnate VA - Tel. 02.380701

Tre aziende, un gruppo integrato

- Irpe**
Capostipite del Gruppo, System Integrator con elevatissime competenze tecnologico applicative e capacità realizzative. Certificata ISO9002.
- Test**
Soluzioni globali nel settore servizi: assistenza Ibv e sistemistica multimedica, help desk telefonico, outsourcing, consulenza. Certificata ISO9001.
- Software Advisors**
Licensing, sviluppo e integrazione del software, document management.

Siamo presenti in tutta Italia

- Sede principale a Malnate (Va).
- Altre sedi a Milano, Sondrio, Venezia e Roma.
- Capacità di fornire assistenza su tutto il territorio attraverso sedi distaccate.

www.irpe.it

A T T I T U D O 
M A R K E T I N G E C O M U N I C A Z I O N E